



Universidad de Valladolid



FORO de UNIVERSIDADES: LA NEGOCIACIÓN EN LA CREACIÓN DE EBTs. El pacto de socios y el contrato de transferencia

El ejemplo de algunos perfiles profesionales de futuro

Miércoles, 25 de abril de 2012

Centro de Transferencia de Tecnologías Aplicadas (CTTA) - Campus Miguel Delibes

Organiza: Parque Científico UVa

Objetivos del Foro:

En el marco del programa de Transferencia Universidad-Empresa de la Junta de Castilla y León, el Parque Científico UVa organiza este Foro de Universidades dedicado a la negociación en el proceso de creación de una EBT universitaria. Las peculiares características de las empresas universitarias obligan a los investigadores a negociar tanto la presencia de la Universidad en sus compañías, como las condiciones de explotación de las tecnologías transferidas o el régimen de trabajo del personal docente e investigador en las mismas. Todas las ponencias hacen referencia a ejemplos de EBTs creadas en universidades españolas pertenecientes a hipersectores económicos identificados por el Observatorio de Prospectiva Tecnológica Industrial (OPTI) como *Perfiles Profesionales de Futuro en Castilla y León*.

Programa:

10:00h.-10:30h. Recepción y acreditación de los participantes.

10:30h. Apertura del Foro.

- D. José Manuel López Rodríguez, Vicerrector de Investigación y Política Científica. Universidad de Valladolid.
- D. Jesús M^a de Andrés Rodríguez-Trelles, Jefe del Área de Coordinación en Ciencia y Tecnología. Fundación Universidades de Castilla y León.
- D. Salvador Dueñas Carazo, Director General del Parque Científico UVa.

11:00h.-12:00h. La importancia de la creación de EBTs universitarias.

- D. Carlos Hernández Sande, Director del programa Uniemprende. Universidad de Santiago de Compostela.

12:00h. Pausa

12:30h.-13:30h. El régimen jurídico del pacto de socios y del contrato de transferencia.

- D. Carlos A. Gómez Otero, Secretario General Adjunto. Universidad de Santiago de Compostela.

13:30h.-14:15h. Los contratos de transferencia en distintas universidades: comparativa y estudio.

- D. Oriol Pla Sabaté, IP&LEGAL de Knowledge Innovation Market, S.L.

14:15h.-16:00h. Pausa.

16:00h.-17:30h. La Universidad en la negociación para la creación de una EBT.

- D. Aristides Senra Díaz, Responsable de Innovación, Comercialización y Creación de Empresas de la Universidad Politécnica de Madrid.
- D^a. Sara Secall, Directora del Área de Creación de Empresas de la Fundación Bosch i Gimpera-Universidad de Barcelona.

17:30h.-18:15h. ¿Cuánto vale mi investigación? Los agentes de valorización en la negociación de los contratos de transferencia.

- D. Ángel Sánchez Díaz, Director General de I-deal. Grupo Everis.

18:15h.-19:00h. Profesores e investigadores ante los contratos de socios y los contratos de transferencia.

El caso de las tecnologías aplicadas al uso eficiente de la energía:

- D. Miguel Hermanns, Profesor de la Universidad Politécnica de Madrid y socio fundador de Intelliglass.

Más información e inscripciones

